

ОМСК ДИЗЕЛЬ
ТЕХНИКА • ЗАПЧАСТИ • СЕРВИС

20 лет качества,
которому доверяют

автомобили



**СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА**



запчасти



сервис





*Миссия компании «Омскдизель» -
быть лидером на рынке автомобильной и
сельскохозяйственной техники в Омской области.*

*Поставляя технику, запасные части и оказывая сервисные услуги,
мы прилагаем все усилия, чтобы наши клиенты и партнеры
получали максимальный результат в своей деятельности,
достигали поставленные цели и задачи.*

*Основа успеха компании -
преданный и профессиональный коллектив,
разделяющий принципы и ценности компании.*



Уважаемые партнеры и коллеги!

Дорогие друзья!

2016 год – удивительный, он наполнен юбилеями и достижениями. Компании «Омскдизель» – 20 лет, ежегодному конкурсу «АГРОПРОФИ» – 10 лет, со дня выпуска грузовых автомобилей КАМАЗ – 40 лет, Ярославскому моторному заводу – 100 лет и нашему любимому городу – 300 лет.

Двадцатилетие – волнующее и значимое событие для компании «Омскдизель». И мы встречаем юбилей непрерывным развитием, новыми направлениями и проектами, а также крупными победами.

Деятельность компании «Омскдизель» все 20 лет направлена на развитие нашего региона, на увеличение прибыли наших клиентов, на улучшение условий жизни наших земляков, на предоставление достойных условий труда нашему коллективу. Громкие и пустые обещания не подходят для нас, мы берем и делаем!

Александр Дмитриевич Зубрилко
Генеральный директор

Зная потребности сельскохозяйственных, промышленных предприятий и всего бизнеса региона, компания «Омскдизель» работает в одно окно, поставляя в Омскую область лучшую технику, а также гарантируя своевременный качественный сервис и доступность оригинальных запасных частей. И такая тактика работы была выбрана нами изначально.

2016 год стал не просто юбилейным, но и годом высокой оценки проделанной работы, достигнутого уровня. В марте на XX ежегодной конференции официальных дилеров ПАО «КАМАЗ» компания «Омскдизель» была признана лучшим дилером 2015 года в Российской Федерации.

Также компания «Омскдизель» ежегодно признается лучшим дилером марки AGROMASTER, делает рекордные продажи телескопических погрузчиков CLAAS

SCORPION и посевных комплексов HORSCH SPRINTER в России. Нас знают, к нам обращаются, нам доверяют. Это совместные победы всего коллектива компании «Омскдизель»!

И это неслучайно, ведь в миссии компании «Омскдизель» сказано, что «основа успеха компании – преданный и профессиональный коллектив, разделяющий принципы и ценности компании». У нас именно такой коллектив: профессиональный, надежный и дружный.

Я искренне поздравляю коллектив компании «Омскдизель» с юбилеем. Желаю уверенности в завтрашнем дне, непрерывного развития, здоровья, личного счастья и семейного благополучия.



Виктор Иванович Назаров
Губернатор Омской области



Уважаемые друзья!

Поздравляю с юбилеем вашей компании!

За эти два десятилетия вы сумели многого добиться. «Омскдизель» является одним из лидеров рынка автомобильной и сельскохозяйственной техники Омской области. Компания входит в число крупнейших организаций региона.

Вы вносите весомый вклад в модернизацию агропромышленного комплекса. Высокой оценки заслуживает ваш комплексный подход к продвижению современной высокопроизводительной техники и передовых технологий в сельском хозяйстве.

Все достижения предприятия - это результат высокого профессионализма и ответственности коллектива. Вы постоянно ставите перед собой новые цели и с успехом их достигаете.

Желаю вам здоровья и благополучия, а вашей компании – дальнейшего развития и процветания!



Дорогие друзья!

История вашего предприятия началась в непростые постперестроечные годы, когда новостей о закрытии предприятий было в разы больше, чем сообщений об открытии новых проектов.

Вы не побоялись, выбрав сложное и довольно рискованное направление— поставку и обслуживание строительной, дорожной и сельскохозяйственной техники.

Сегодня можно смело говорить о верности вашего выбора. За 20 лет компания «Омскдизель» стала одной из визитных карточек Омска, и это было бы невозможно без эффективного менеджмента, грамотной логистики, а также четкого понимания конъюнктуры рынка.

Особо отмечу, что «Омскдизель» традиционно уделяет особое внимание вопросам качества поставляемой техники, доступности запчастей, сервисного и гарантийного обслуживания, а коллектив высококлассных специалистов способен решить даже самую сложную задачу.

Именно поэтому муниципальные предприятия города Омска уже много лет сотрудничают с вашей компанией. Надеюсь, что еще долгие годы «Омскдизель» останется нашим стратегическим партнером, и результатом этого сотрудничества будут служить чистые городские улицы, зеленые парки и скверы, новые строительные объекты.

Желаю вашему предприятию развития, реализации всех намеченных планов и процветания.



**Вячеслав Викторович
Двораковский**
Мэр города Омска

Компания «Омскдизель»: от идеи до современности

Для обеспечения Омского региона современной и высокопроизводительной техникой, оригинальными запчастями и ремонтно-сервисными услугами на самом высоком уровне, а также для того чтобы стать настоящим экспертом в передовых и высокопроизводительных технологиях, компанией «Омскдизель» за два десятилетия проведена колоссальная работа.

С чего все начиналось и как проходило становление и развитие предприятия, вспомним вместе с генеральным директором компании «Омскдизель» **Александром Дмитриевичем Зубрилко**, который вместе с небольшим, но крепким коллективом стоял у истоков ее основания.

История компании «Омскдизель» началась в 1996 году, когда в Омске появилось представительство Ярославского моторного завода. ЯМЗ тогда являлся одним из крупнейших российских предприятий по производству дизельных двигателей многоцелевого назначения, сцеплений, коробок передач, запасных частей к ним, а также стационарных агрегатов на их базе. В Омской области на тот момент продукции данного производителя катастрофически не хватало.

«В 90-е годы мы столкнулись с отсутствием двигателей и запасных частей на востребованную в регионе технику: КАМАЗ, МАЗ, КРАЗ, К-700. Возмутительно, когда техника есть, а возможности ее отремонтировать в кратчайшие сроки – нет. Так я пришел к выводу, что ситуацию необходимо менять, и мы с Алексеем Николаевичем Капустяном отправились на Ярославский моторный завод, где поведали о пробеле в дилерской сети и потребностях Омского региона в продукции ЯМЗ. Нас выслушал исполнительный директор Савельев Владимир Егорович, надо отдать должное его дальновидности и профессионализму, и он сразу принял решение - заключить контракт, который, кстати, до сих пор хранится в компании. Загрузили колонну тягачей запасными частями и двигателями и доставили их землякам, старшим колонны был Севостьянов

Александр Константинович. Трудно передать словами, как были благодарны нам сельчане, ведь у них появилась возможность без долгих поисков и дополнительных затрат проводить ремонтные работы техники и в полной мере выполнять задачи, которые ставило перед ними руководство. До сих пор помню то чувство благодарности, когда осознаешь, что ты принес настоящую пользу, когда чувствуешь свою востребованность. Так и началась история компании «Омскдизель», у истоков которой стояли 6 человек – профессионалов своего дела».

Выбрав проверенного и надежного партнера, компания «Омскдизель» начинает обеспечивать регион двигателями и запасными частями производства ЯМЗ, а в 1997 году запускает крупнейший за Уралом топливный цех. Сразу же были определены ключевые факторы работы компании «Омскдизель» – качество и комплексный подход к удовлетворению потребностей клиента: техника, запасные части, сервис.

«Мы изначально хотели не просто продавать востребованную продукцию популярных заводов и других машиностроительных предприятий страны, но и оказывать сервисные услуги, помощь в ремонте всем своим покупателям и партнерам, обеспечивать их доступными запасными частями».

И старания коллектива увенчались успехом. Уже в 2001 году компанией «Омскдизель» была получена первая награда – диплом крупнейшей на тот момент в Омском регионе выставки «АгроПродСельМаш». Поощрили молодую компанию, отметившую первый юбилей, за вклад в техническое перевооружение агропромышленного комплекса региона и внедрение современных форм сервисного обслуживания.

«Программа «Ярославский дизель – вторая жизнь вашей техники», внедренная компанией «Омскдизель» на территории Омского региона, во времена кризиса, застоя и отсутствия новых моделей стала реальной помощью

2001 г.



2001 г.



2005 г.



2007 г.





1997 г.



2001 г.



1997 г.



2001 г.



2002 г.



1998 г.

2006 г.



2007 г.



сельскохозяйственным производителям Омской области».

Чувствуя востребованность своей деятельности в Омском регионе и популярность в районах области, компания «Омскдизель» начала активно развивать сельскохозяйственное направление. В 2001 году был открыт ремонтно-сервисный цех СХТ, где опытными специалистами производилось переоборудование Т-150, КСК 100, ЗиЛ-130 и КАМАЗ двигателями ЯМЗ. Работы предстояло много, но и результат того стоил. Мастера компании «Омскдизель» первыми в России переоборудовали трактора «Кировец» 300 и 400 сильными двигателями, сделали трактора более производительными и мощными.

Время идет и «Омскдизель» не стоит на месте. К 2004 году компания становится дилером уже трех популярных отечественных заводов: ЯЗДА, ЯЗТА, ЯМЗ. А годом позже – официальным дилером «КАМАЗ», и прочно связывает с 2005 года свою дальнейшую судьбу с крупнейшим российским производителем техники. Производитель дизельных грузовых автомобилей и дизелей, действующий с 1976 года, в этом году также празднует юбилей – 40 лет. Качественная продукция отечественного производителя, а также организация отличного сервиса и доступности запасных частей, организованные 3S дилером марки в Омской области – компанией «Омскдизель» - делают КАМАЗы особо востребованными в нашем регионе. Российский богатырь отлично проявляет себя в промышленных, строительных и сельскохозяйственных работах.

В 2005 году компания «Омскдизель» расширяет свои производственные площади, образуя отдел по продаже автомобильной и тракторной техники и вводит в эксплуатацию

новый склад. Кроме того, компания активно популяризирует свою деятельность среди жителей Омской области, принимая участие в крупнейших региональных выставках: «Агро-Омск», ВТТВ, «АвтоТрансСервис».

В 2006 году компания «Омскдизель» совместно с ОАО «КАМАЗ» на территории Омского региона организует первое в России мероприятие «Дни КАМАЗА». Крупномасштабная, информационно-выставочная программа, включающая встречи руководства КАМАЗа с деловыми кругами Омска, семинар для студентов, презентацию автомобильной техники, а также шоу модельного ряда техники КАМАЗ, собрала большую аудиторию.

В этом же году автозапчасти и автотовары становятся еще доступнее для жителей Омского региона благодаря открытию сразу двух филиалов компании «Омскдизель» по адресам: 1-я Заводская, 1 и 10 лет Октября, 211.

В 2007 году по адресу: Семиреченская, 100, открывается первый в Омске торгово-выставочный центр «Омскдизель» по продаже запасных частей и оборудования к автомобилям и сельскохозяйственной технике. Это значительно упрощает работу сервисных работников региональных аграрных предприятий.

В рамках выставки «Агро-Омск» был впервые проведен конкурс профессионального мастерства «АГРО-ПРОФИ», который в этом году отметил свое десятилетие. Кроме того, в 2007 году руководство компании «Омскдизель» посещает завод изготовителя посевной техники AGROMASTER и становится официальным дилером данной марки.

Также «Омскдизель» начинает заниматься поставкой запасных частей для грузовых иномарок: FREIGHTLINER, MAN, MERCEDES, VOLVO, SCANIA, HYUNDAI, ISUZU, MITSUBISHI FUSO. Так же, как и запчасти BOSCH, DENSO, ZF, KNORR BREMSE, CUMMINS, WABCO.

Годом позже (2008) компания «Омскдизель» открывает в Омске представительство «Бош Дизель Сервис», делая доступным для жителей региона современный сервис мирового уровня по ремонту топливных систем. Благодаря открытию представительства у сертифицированных специалистов компании появилась возможность регулировать ТНВД современных дизельных двигателей любых иномарок, самостоятельно выполнять демонтаж и монтаж топливных насосов, проводить диагностику и ремонт, тестировать работу дизеля через сканер по всем параметрам.

Также в 2008 году был открыт филиал компании «Омскдизель» в ЦАО по адресу: 4-я Челюскинцев, 2, и была проведена демонстрация автомобилей «МАЗ» с двигателями Ярославского моторного завода, которые прибыли в наш регион в рамках пробега «Минск – Новосибирск».

В 2008 году компания «Омскдизель» становится официальным дилером ISUZU в Омске, обеспечивая стабильно качественную работу сервисного центра данной марки.

Еще через год компания «Омскдизель» знакомит Омскую область с качественным обслуживанием марки DENSO, производящей широкий диапазон изделий высокого качества для автомобильной промышленности. В России завод DENSO в первую очередь известен как производитель дизельных систем и высококачественных свечей зажигания.

В 2009 году «Омскдизель» начинает сотрудничество с крупнейшим мировым производителем сельскохозяйственной техники – фирмой CLAAS, а спустя год презентует комбайны немецкого производителя, что способствует первой продаже CLAAS TUCANO.

«Мне доводилось помогать отцу на полях, и я знаю, что это такое. Я представляю, что такое соль на спине и сроки, за которые нельзя выходить. Поэтому сельскохозяйственным предприятиям нужна техника, постоянно находящаяся в боевом состоянии. Если она проверена, отремонтирована, доступен качественный сервис и оригинальные запасные части для нее – тогда возможна ее бесперебойная работа, а значит и уверенность в завтрашнем дне».

2008 г.



2010 г.



2011 г.





В год пятнадцатилетия компания «Омскдизель» становится официальным дилером CLAAS, тем самым неразрывно связывая дальнейшую деятельность и развитие с популярнейшим производителем современной и высококлассной техники. Компанию признают лучшим поставщиком товаров для органов исполнительной власти Омской области в номинации «Машины и оборудование. Транспортные средства» 2011 года.

Также в 2010 году произошло официальное открытие нового сервис-центра «КАМАЗ-КАММИНЗ» на филиале компании по адресу: 2-я Солнечная, 46Б. Появление нового центра позволило обеспечивать гарантированное сервисное обслуживание техники на уровне мировых стандартов.

2011 и 2012 годы выдались богатыми на положительные события в автомобильном дивизионе. В рамках программы «Лизинг от производителя» было передано 60 единиц автотехники КАМАЗ. Кроме того, компания «Омскдизель» была награждена двумя дипломами: за «лучший дебют по продвижению программы «Лизинг от производителя» и за «высокий уровень соответствия требованиям дилерского стандарта — «Руководство для дилеров ОАО «КАМАЗ»».

В целях гарантирования потребителям приобретения только качественных оригинальных запасных частей, наличия ключевого ассортимента и обслуживания только профессиональными специалистами открывается первый в Омске фирменный магазин «Оригинальные запчасти КАМАЗ». А в 2013 году состоялось открытие первой очереди Автоцентра КАМАЗ на ул. Волгоградской, 88.

«Это событие важно не только для компании, но и для всего региона, так как «Омскдизель» и «КАМАЗ» обеспечивают качественной техникой и сервисными услугами все отрасли народного хозяйства в Омской области. Это и транспорт, и строительство, и оборонный комплекс, и ЖКХ, и сельское хозяйство. Кроме того, открытие Автоцентра – это создание новых рабочих мест и увеличение налоговой базы региона».

В 2013 году был проведен первый семинар «Интенсивные технологии — эффективная экономика», собравший руководителей 110 хозяйств Омской области, представителей региональной власти и производителей современной передовой техники: CLAAS (Германия), HORSCH (Германия), TECNOMA (Франция). Семинар позволил гостям познакомиться с совре-



2013 г.



2013 г.

менными технологиями проведения полевых работ благодаря высокотехнологичной и высокопроизводительной сельхозтехнике мировых лидеров, поставляемой на территорию Омской области компанией «Омскдизель». Мероприятие было организовано на высоком уровне и по достоинству оценено гостями. С этого момента семинар становится ежегодным.

Компания «Омскдизель» в 2013 году успешно прошла сертификацию на соответствие требованиям международного стандарта системы менеджмента качества ИСО 9001:2008, а также национального стандарта ГОСТ ISO 9001-2011. Сертификат удостоверяет, что система менеджмента ООО «ПСК «Омскдизель» была проверена и признана соответствующей требованиям стандарта ИСО 9001:2008 в отношении продажи автоспецтехники, сельскохозяйственной техники, запасных частей и комплектующих; сервисного обслуживания автотранспорта, сельскохозяйственной и специальной техники. Данный сертификат демонстрирует высокий уровень качества оказываемых услуг, а также высокую степень ответственности сотрудников компании «Омскдизель» перед своими клиентами.

2014 год вновь принес компании «Омскдизель» две награды от ОАО «КАМАЗ» – дипломы «Самый динамично развивающийся сервисный центр» и «За активное продвижение бренда КАМАЗ». Кроме того, компания проводит презентацию автобусов НЕФАЗ, пользующихся заслуженным успехом на российском рынке и прекрасно зарекомендовавших себя на отечественных дорогах.

На дилерском совещании ПАО «КАМАЗ» весной 2016 года деятельность компании высоко оценили – по итогам 2015 года компания «Омскдизель» признана лучшим дилером ПАО «КАМАЗ» по России.

Основными направлениями работы компании «Омскдизель» на сегодняшний день являются: автомобильная и специальная техника; сельскохозяйственная техника; двигатели, агрегаты и запасные части к отечественной и импортной автотракторной технике и услуги ремонтно-сервисных центров. Компания является дилером и торговым представителем ведущих заводов автомобильного и тракторного машиностроения России и стран СНГ: ПАО «КАМАЗ», ПАО «ГАЗ», АМО «ЗИЛ», ПАО «УАЗ», ПАО «Автодизель», ПАО «ЗМЗ», АО «УМЗ», «ЯЗДА» ОАО «Амкор», AGROMASTER, а также ряда иностранных производителей: BOSCH (Германия),



2014 г.



2015 г.



2014 г.

2012 г.



2016 г.



2015 г.



CLAAS (Германия), HORSCH (Германия), TECNOMA (Франция) и других.

Ответственный дилер поддерживает давние партнерские отношения с ведущими коммерческими и государственными предприятиями города Омска, а также с самыми крупными сельскохозяйственными предприятиями и крестьянско-фермерскими хозяйствами Омского региона. Основа успеха компании – преданный и профессиональный коллектив, разделяющий принципы и ценности компании.

Все сотрудники компании ценят и чтут миссию компании – поставляя технику, запасные части и оказывая сервисные услуги, коллектив прилагает все усилия, чтобы клиенты и партнеры получали максимальный результат в своей деятельности, достигали поставленных целей и задач.

Таким образом, деятельность и развитие компании «Омскдизель» способствуют развитию предприятий Омской области, а следовательно и всего региона.

«Работая на благо региональных предприятий, приятно видеть отдачу, обратную связь. Мы работаем со всеми отраслями экономики, знаем потребности клиентов, понимаем их желания. Сотрудничая с компанией, работающей в одно окно, клиенты остаются довольны. Они знают, что здесь к ним внимательно относятся, предоставляют только качественную технику, запчасти и сервис. Работая для партнеров в круглосуточном режиме и молниеносно реагируя на их запросы, мы видим благодарность клиентов. А для оперативной работы у нас есть все: мобильность, оборудование, высококвалифицированный персонал, знания. Такие условия нашей работы позволяют клиентам выполнять поставленные задачи. Они развиваются – регион улучшается и богатеет. На это нацелены и мы, и клиенты, и региональная власть. Именно поэтому мы видим и поддержку Правительства Омской области и Администрации города. Как сказал Губернатор Омской области Виктор Иванович Назаров: «Если бы все компании были такими, как «Омскдизель», у нас в регионе не было бы проблем». Большая честь и радость осознавать, что такие слова относятся к нашей деятельности. Значит, наш сильный и дружный коллектив работает не зря.»



2016 г.





Максим Сергеевич Чекусов
Министр сельского хозяйства и
продовольствия Омской области

Дорогие земляки!

От имени регионального Министерства сельского хозяйства и всех аграриев Омской области поздравляю коллектив компании «Омскдизель» и ее руководителя Александра Дмитриевича Зубрилко с юбилеем.

За 20 лет компания показала достойный уровень работы в отрасли сельского хозяйства, в обеспечении техникой, в сервисном обслуживании. Благодаря «Омскдизель» нашим аграриям доступна проверенная техника популярных марок, таких как КАМАЗ и CLAAS. А по данным нашего отдела механизации, сервисная служба компании «Омскдизель» является одной из лучших в регионе.

Преимущества компании «Омскдизель» заключаются не только в сотрудничестве с лидерами отрасли как в автомобильной промышленности, так и в сельском хозяйстве, но и в ответственном подходе к работе и качественном сервисе. Ведь какая бы ни была хорошая техника, без должного обслуживания она не сможет показать весь свой потенциал. «Омскдизель» обеспечивает хорошее оснащение технического сервиса, ответственную работу обученных специалистов, которые готовы прийти на помощь клиенту даже в выходные дни и в ночное время, лишь бы техника не стояла, а была задействована на полях для своевременного выполнения операций.

Министерство сельского хозяйства и продовольствия Омской области заинтересовано в сотрудничестве с такими крупными поставщиками техники, как компания «Омскдизель», чтобы сделать проще работу наших сельскохозяйственных предприятий. Желаю компании «Омскдизель» дальнейшего развития и процветания, не останавливаться на достигнутом и продолжать формировать коллектив профессионалов, так как лояльные и грамотные сотрудники – залог успеха любой компании.

Также хочу поблагодарить Александра Дмитриевича Зубрилко за то, что он 20 лет назад принял решение создать такую компанию, стоял у ее истоков и планомерно осуществлял руководство компанией так, чтобы она уверенно двигалась вперед.

Уважаемые коллеги!

Поздравлять омские предприятия и организации с датами, связанными с днем основания, – всегда приятно.

20 лет для компании – серьезный промежуток времени, за который руководителю и коллективу пришлось пережить многое: достижения и неудачи, кризисы и взлеты, жесткую конкуренцию и верную дружбу. Слаженная профессиональная работа уже проверена временем.

За 20 лет у компании «Омскдизель» сформировалась репутация лидера на рынке автомобильной и сельскохозяйственной техники в Омской области, определился пул постоянных клиентов. Но команда должна определить для себя новые приоритеты в развитии, чтобы продолжать достойно себя чувствовать в условиях жесткой конкуренции.

За это время компанией «Омскдизель» внесен существенный вклад в социально-экономическое развитие Омской области, поскольку руководство и коллектив заинтересованы не только в собственном благополучии, но и в развитии партнеров и клиентов. Мы позитивно отмечаем инициативы компании по проведению профессиональных конкурсов в отраслях сельского хозяйства. Желаю вам сохранить этот настрой в дальнейшем.

Искренне благодарю сплоченную команду компании «Омскдизель» за работу на территории региона. Желаю крепкого здоровья и благополучия, а компании – дальнейшего процветания и новых достижений!



Оксана Николаевна Фадына
Министр экономики
Омской области



Сергей Анатольевич Когогин
Генеральный директор
ПАО «КАМАЗ»



Уважаемые коллеги!

От имени всего коллектива ПАО «КАМАЗ» и себя лично хочу поздравить вас с 20-летием!

Юбилей – это знаменательное событие, которое характеризуется подведением итогов и зарождением новых планов.

На протяжении двадцати лет своего существования «Омскдизель» воплощает в себе лучшие черты успешного, прогрессивного, динамично развивающегося предприятия и ассоциируется с эффективными программами управления и профессионализмом высочайшего уровня. В 2013 году компания открыла один из первых автоцентров КАМАЗ в России, ежегодно отмечалась дипломами, а по итогам 2015 года была признана лучшим дилером среди более чем 200 компаний на территории Российской Федерации.

Все достигнутые результаты – это итог работы команды сильных профессионалов, высокого уровня организации, таланта и колоссального опыта руководителей. Вы встречаете свой юбилей, обладая всеми возможностями для достижения новых высот, от реализации которых во многом зависит наше экономическое благополучие. Надежность, стабильность и процветание – залог успешного сотрудничества ПАО «КАМАЗ» и «Омскдизель», которое, уверен, и впредь будет столь же плодотворным.

Пусть эта значительная веха в развитии компании станет точкой отсчета для новых достижений и побед. Уверен, что замечательные трудовые традиции и высокий уровень компетенций сотрудников помогут вам и впредь сохранять и укреплять свои лидирующие позиции.

Искренне желаю коллективу и руководству компании успешной и стабильной работы, крепкого здоровья и счастья!



Дорогие друзья!

Примите самые теплые поздравления от моторостроителей по случаю 20-летия со дня основания компании «Омскдизель»!

На протяжении двух десятилетий «Омскдизель» является официальным дилером Ярославского моторного завода. Вы не просто реализуете продукцию ЯМЗ, но и на должном уровне поддерживаете сервисное обслуживание реализованной продукции. Мы дорожим нашим сотрудничеством, которое год от года укрепляется, и выражаем уверенность в том, что наше партнерство получит новое развитие и будет продолжаться еще долгие годы.

Искренне желаю компании «Омскдизель» дальнейшего процветания, верности традициям, уверенного взгляда в будущее! Желаю совершенствовать навыки успешной работы с клиентами и соответственно повышать эффективность продаж продукции ЯМЗ! Ну а каждому сотруднику - крепкого здоровья, счастья, благополучия и успехов во всех начинаниях!



Андрей Александрович Матюшин
Генеральный директор
ПАО «Автодизель» (ЯМЗ)



Cathrina Claas-Muhlhauser

Vorsitzende des Aufsichtsrates und stellvertretende Vorsitzende des Gesellschafterausschusses der CLAAS Kommanditgesellschaft auf Aktien mbH

Катрина Клаас-Мюльхойзер

Председатель совета учредителей компании КЛААС

CLAAS

Sehr geehrte Partner

im Namen der CLAAS Gruppe und den Gesellschaftern gratulieren wir Ihnen - dem Unternehmen ООО ПСК «Омскдизель», seinem Inhaber, dem Management und allen Mitarbeitern zum 20-jährigen Jubiläum sehr herzlich! Wir wünschen Ihrem Unternehmen weiterhin viel Erfolg, Wachstum und Stabilität.

Gleichzeitig möchte ich es nicht versäumen, mich bei Ihnen für die gute und positive Geschäftsbeziehung zwischen unseren Häusern zu bedanken. Seit vielen Jahren ist «Омскдизель» auf dem Landtechnikmarkt etabliert und hat in der Region eine führende Position erreicht. Für die Zukunft wünsche ich Ihnen weiterhin viel Erfolg bei der Verwirklichung Ihrer Ideen und Ziele sowie Ihnen und Ihren Mitarbeitern viel Gesundheit, Glück und Wohlstand.

Уважаемые партнеры!

От имени всей группы компаний CLAAS и от имени членов правления мы сердечно поздравляем компанию ООО ПСК «Омскдизель», ее учредителей, руководство и всех ее сотрудников с 20-летним юбилеем! Мы хотим пожелать Вашей фирме дальнейшего успеха, роста и стабильности.

Пользуясь случаем, я хотела бы поблагодарить Вас за прочные и положительные деловые отношения между нашими компаниями. Ведь за долгие годы работы на сельскохозяйственном рынке компания ООО ПСК «Омскдизель» зарекомендовала себя и достигла в регионе лидирующей позиции. Я желаю Вам дальнейших успехов в реализации Ваших идей и достижении целей, а также желаю Вам и Вашим сотрудникам доброго здоровья, счастья и благополучия.

Уважаемые партнеры!

На сегодняшний день, чтобы быть конкурентоспособным в современном сельском хозяйстве, необходимо применение современных, инновационных технологий. CLAAS предлагает такие технологии российским сельхозпроизводителям, а в этом нам помогают наши дилеры в регионах.

Компания «Омскдизель» является нашим долгосрочным партнером и достойно представляет продукцию CLAAS в Омской области, объясняя и на практике показывая местным фермерам, как повысить производительность труда, как сэкономить расходы и как еще эффективнее работать. Вместе мы работаем уже более 6 лет. Это очень хороший показатель успешного сотрудничества.

Сельское хозяйство в Омской области уверенными шагами движется вперед и развивается. К технике марки CLAAS со стороны сибирских сельхозпроизводителей наблюдается большой интерес, и мы рады, что можем помочь им в достижении положительного результата.

В прошлом году была открыта вторая очередь нашего завода в Краснодаре, что говорит о наших долгосрочных перспективах на российском рынке. Завод стал одним из самых современных европейских заводов CLAAS, на котором организован полный технологический цикл производства зерноуборочных комбайнов с применением самого передового оборудования.

Двадцатилетие – это особенная дата. Искренне поздравляем коллег, желаем хорошо отметить праздник, здоровья, оптимизма, теплоты и взаимопонимания в коллективе и дальнейших успехов. Думаю, что в дальнейшем наше сотрудничество будет только укрепляться и расти! Вместе вперед!



Дирк ЗЕЕЛИГ
*Директор по продажам,
заместитель Генерального
директора КЛААС ВОСТОК*



Исламов Ильгиз Закиянович
Генеральный директор
производственной компании
ООО «Агромастер»

AGROMASTER

Уважаемый Александр Дмитриевич!

Двадцатилетие компании «Омскдизель» в новой России, которой чуть больше 20 лет, кое о чем говорит даже без комментариев! Замечательные Люди — главное, что есть у Вас! За те годы, которые мы вместе, сделано очень много полезного для сельского хозяйства России.

Благодаря совместной плодотворной работе наших компаний, внедрены в производство десятки новых сельхозмашин, модернизировано очень много узлов и агрегатов. Всегда на первом месте в нашем сотрудничестве стоит не получение прибыли, а удовлетворение потребности и, я не побоюсь этого слова, облегчение тяжелого труда сельскохозяйственного труженика! Вспоминая первые с Вами встречи, когда Вы рассказывали, что сеялки СЗ-3,6 таскаете автомобилями КАМАЗ, я не удивился, а понял, что мы с вами «споёмся», и выпустили десятки посевных комплексов на базе КАМАЗ-43118. Всегда такие люди и компании двигали прогресс. А ведь мерседес только сейчас додумался прицепить к тягачу культиватор. Сколько ещё положительных примеров можно привести - это модернизация посевных комплексов, культиваторов, дисковых, комбинированных агрегатов, практически все машины доведены с Вашей помощью.

В завершение хотелось бы сказать: совместная деятельность наших компаний должна иметь продолжение на ещё лучшем уровне и дай Бог, чтобы это было долго! С огромным уважением к Вам компания «Агромастер» и лично я Ильгиз Исламов.

For the attention of Mr Alexandr ZUBRILKO

Dear Alexandr,

Omsk Diesel will be celebrating its 20 years Anniversary soon. Twenty years of ongoing successful development in the distribution of trucks as well as farm machinery equipment in Siberia.

Twenty years is a great age: the age of maturity, but also the age where everything is possible...

We have been working with OmskDiesel for more than five years and we have really enjoyed doing business with your Company.

We strongly believe that TECNOMA and OMSKDIESEL will have a bright future together, and we would like to take

this opportunity to wish OMSKDIESEL a:

HAPPY TWENTY YEARS ANNIVERSARY!

Wishing you all the best and looking forward to meeting you in the near future,

Sincerely Yours

для г-на Александра ЗУБРИЛКО

Вскоре компания «Омскдизель» будет отмечать свой 20-летний юбилей. Двадцать лет успешных продаж грузовых автомобилей и сельскохозяйственной техники в Сибири.

Двадцать лет - отличный возраст: зрелость, но вместе с тем тот возраст, когда все возможно...

Мы работаем с компанией «Омскдизель» более пяти лет, и мы рады нашему сотрудничеству.

*Мы глубоко убеждены, что компании ТЕКНОМА и «ОМСКДИЗЕЛЬ» имеют блестящее будущее и мы бы хотели поздравить компанию «Омскдизель» с **ДВАДЦАТИЛЕТНИМ ЮБИЛЕЕМ!***

Желаем Вам всего наилучшего и с нетерпением ждем встречи в будущем, с искренним уважением.



Eric DOZER

Commercial Director TECNOMA

Эрик ДОЗЕР

Коммерческий директор ТЕКНОМА



Владимир Егорович Савельев

С 1985 года Заместитель Генерального директора по производству,
с 1994 Исполнительный директор по производству и сбыту,
с 1997 по 2002 Генеральный директор ОАО «Автодизель»

**Уважаемый Александр Дмитриевич!
Уважаемые работники и ветераны компании
«Омскдизель»!**

В эти благодатные осенние дни мне доставляет огромное удовольствие поздравить вас с большим праздником – 20-летним юбилеем.

Примите мои искренние пожелания крепкого здоровья, оптимизма, активной и плодотворной работы, личного благополучия и счастья!

*Сердечно рад, что лично стоял у истоков
вашего замечательного предприятия.*

Благодарю омичей за верность традициям, обеспечивающим достижения и жизнеспособность компании, её высокий имидж.

Компания «Омскдизель» занимает достойное место и продолжает укреплять свои позиции в российском машиностроении.

Дорогие друзья!

*Пусть ваша трудовая доблесть и неиссякаемая энергия будут
и дальше служить примером для подражания.*

Пусть ваши добрые и натруженные руки никогда не знают усталости.

*Пусть радость созидания поможет вам и впредь
преуспевать во всех ваших делах.*

Счастья и новых достижений вам и вашим близким!

Дорогие друзья!

Уважаемый Александр Дмитриевич!

От всего сердца и с огромным удовольствием поздравляем Вас и весь коллектив «Омскдизель» со славным и внушительным юбилеем - 20-летием со дня основания компании!

20 пройденных лет - это славный путь становления, расцвета, преодоления трудностей, выдающихся трудовых успехов и впечатляющих достижений.

Вы создали компанию, которая обеспечивает южный регион Сибири сельскохозяйственной техникой, запасными частями, без которых невозможно получение высоких результатов в выращивании основного продукта питания - хлеба!!!

А хлеб, как известно, - всему голова!

На протяжении многих лет группа компаний КАЗЭКСПОРТЫК является вашим партнером по вопросам сервисного обслуживания сельскохозяйственной техники.

Высокое качество предлагаемых сервисных услуг, а также обучение специалистов группы компаний-заказчиков, своевременное информирование о возможностях техники, высококлассное гарантийное и постгарантийное обслуживание предоставляет выгодное преимущество Вашей компании перед известными мировыми производителями сельскохозяйственной техники NEW HOLLAND, JOHN DEER, CASE и другими.

Наши тракторы, комбайны, почвообрабатывающая техника и автомобили КАМАЗ находятся под надежной защитой Ваших квалифицированных специалистов, готовых прийти на помощь по первому зову.

Учитывая важность и срочность бесперебойной работы техники на полях, Ваша компания всегда оказывает услуги своевременно и на высоком профессиональном уровне.

Опираясь на знания и опыт, компания целенаправленно, эффективно и плодотворно развивает выбранное Вами направление деятельности. Вы прочно заняли свое место на рынке, потеснив многих своих конкурентов, завоевав репутацию надежного и ответственного партнера. Вас знают и уважают.

Мы рады сотрудничать с таким надежным партнером и горды Вашими достижениями.

Желаем новых побед и свершений, верных друзей и надежных партнеров, дальнейшего роста, развития и процветания, покорения новых рынков и расширения горизонтов в Вашей самоотверженной работе, которая так важна и будет всегда необходима России и Казахстану.

Здоровья, счастья, оптимизма и благополучия Вашему коллективу.



Руслан Жумабекович Молдабеков

Председатель совета директоров АО «Холдинг КАЗЭКСПОРТАСТЫК», Герой труда Казахстана



Виктор Яковлевич Белевкин
Директор ООО «Соляное»

«Практически вся техника, которая у нас присутствует, приобретена в компании «Омскдизель». Мы давно дружим с Александром Дмитриевичем и компанией «Омскдизель». Здесь профессиональный коллектив, с которым приятно иметь дело и выстраивать партнерские отношения.

Современная техника, поставляемая дилером, исправно работает, что облегчает труд. Одна единица новой техники заменяет несколько единиц старой, а это уже выгода. Работает техника отлично, что доказывают результаты. Благодаря машинам от «Омскдизель» мы внедрили новые технологии, а это привело к повышению урожайности, изменениям условий работы механизаторов. В результате мы получили хорошие финансовые условия, достойную зарплату.

В канун двадцатилетия хочется пожелать продолжения стабильной работы. Коллектив сложился здесь хороший, руководитель прекрасный! А совместно с нами, с хозяйствами региона, компанию еще ждет длинный путь вперед с новыми достижениями! Коллективу желаю крепкого здоровья, хорошего дохода, хорошей зарплаты и добрых отношений с коллегами».

«Наше предприятие занимается полеводством и животноводством: производством зерновых культур, мяса и молока. Чтобы были хорошие результаты, необходима современная высокопроизводительная техника.»

С компанией «Омскдизель» мы работаем с момента ее основания. Предприятие надежное, а его работа выстроена даже на опережение запросов клиентов. Мы приобрели два зерноуборочных комбайна CLAAS TUCANO и CLAAS JAGUAR для заготовки кормовых культур. Эта техника выполняет у нас всю тонкую работу. Машины качественные, безотказные. Это та техника, которая нужна в нашем сельском хозяйстве, и на которую всегда можно положиться. С такой техникой можно прогнозировать работу завтрашнего дня.»

Хочется сказать слова искренней благодарности руководителю компании «Омскдизель» Александру Дмитриевичу Зубрилко и всему коллективу за ответственную работу, за поставку современной техники, за качественный сервис.»

Желаю всему коллективу компании крепкого здоровья, успехов, процветания. Чтобы коллектив оставался таким же стабильным, надежным, никогда не подводил своего руководителя и держал марку «Омскдизель». На сегодняшний день – это самая надежная компания, четко выполняющая поставленные задачи.»



Владимир Каспарович Шнаан
Председатель
СПК «Украинский»



Алихан Абдулович Алиев
Заместитель генерального
директора ГК «Мельница»
по сельскому хозяйству

«С компанией «Омскдизель» мы тесно сотрудничаем уже 11 лет, и сотрудничество это взаимовыгодное. Ранее покупали технику: посевной комплекс и КАМАЗы, а в последние годы приобретали у поставщика только двигатели, расходные материалы и запасные части. В ближайшем будущем планируем возобновить приобретение техники, которая в компании «Омскдизель» серьезная и качественная.

Мы следим за всеми новостями в мире техники, постоянно посещаем мероприятия компании «Омскдизель», где можно узнать много новой и полезной информации.

Импонирует, что компания преследует не только коммерческий интерес, но и поддерживает хорошие отношения с клиентами, стремится оказать помощь. «Омскдизель» – это не просто продавец, это компания, которая помогает сельскому хозяйству региона: обучают работников хозяйств, выезжают по первому зову, консультируют, оперативно проводят техническое обслуживание и ремонт, а также индивидуально подходят к каждому клиенту.

Поздравляю работников компании «Омскдизель» и лично Александра Дмитриевича Зубрилко с юбилеем предприятия. Желаю здоровья, счастья, успехов в бизнесе, и чтобы наше сотрудничество продолжало расти и крепнуть. С праздником!»

«ДРСУ № 3 занимается содержанием и ремонтом региональных дорог и федеральных трасс. У нас большой автопарк: специализированная техника, грейдеры, погрузчики, тракторы на базе МТЗ. Также по программе областного правительства мы получили пять единиц техники – КДМ КАМАЗы.

Современная техника значительно сложнее механически, но она намного проще в управлении и работе. Так например, работать на новых автомобилях КАМАЗ – удовольствие для водителей. Кроме того, они находятся на гарантии у компании «Омскдизель», что освобождает нас от многих проблем.

С «Омскдизель» мы плотно сотрудничаем с 2012 года во всех направлениях: техника, запчасти, сервис. Работать с компанией удобно: большой выбор запасных частей, оперативное решение вопроса в случае отсутствия необходимой детали.

Поздравляю «Омскдизель» с юбилеем, желаю успехов, добра, здоровья сотрудникам и всех благ».



Владимир Васильевич Киселёв
Директор ГП «ДРСУ № 3»



Игорь Алексеевич Меркулов
Заместитель председателя
Западно-Сибирского банка,
управляющий Омским
отделением Сбербанка



Дорогие друзья!

От лица Омского отделения Сбербанка и от себя лично поздравляю компанию «Омскдизель», ее руководителей и сотрудников с 20-летним юбилеем.

Тесное сотрудничество Сбербанка и компании «Омскдизель» с 2008 года по всем направлениям деятельности на практике доказало высокий профессионализм компании.

Богатый опыт, высокая квалификация сотрудников, преданность своему делу и эффективные управленческие решения позволяют компании на протяжении 20 лет реализовывать самые инновационные проекты и предлагать клиентам первоклассный сервис.

Нам отрандно видеть компанию «Омскдизель» в числе клиентов Омского отделения Сбербанка. Мы готовы поддерживать вас в реализации самых амбициозных целей.

Пусть каждый день приносит чувство удовлетворения от проделанной работы и придает сил для воплощения намеченных планов!

Уважаемый Александр Дмитриевич!

От имени коллектива Филиала Банка «Газпромбанка» в г. Омске и от себя лично поздравляю Вас и весь Ваш коллектив с 20-летием со дня образования ООО «ПСК «ОМСКДИЗЕЛЬ»!

Ваша компания является лидером на рынке автомобильной и сельскохозяйственной техники в Омской области. Данный успех – это результат слаженной работы коллектива и руководства предприятия. Компания «Омскдизель» неизменно демонстрирует уверенное развитие, вносит существенный вклад в развитие экономики Омского региона.

Коллектив Вашего предприятия отличается высочайшим уровнем профессионализма и является примером команды компетентных и целеустремленных специалистов, способных решать самые сложные задачи.

Более 12 лет ООО «ПСК «ОМСКДИЗЕЛЬ» является партнером Газпромбанка. За все время нашего сотрудничества Ваша организация всегда своевременно и в полном объеме выполняла все принятые на себя обязательства.

Желаю Вам и Вашему коллективу новых, еще больших достижений, процветания и благополучия, а также здоровья и счастья. Пусть всем Вашим начинаниям сопутствует успех!



Андрей Витальевич Новокрещёнов
*Управляющий филиалом
«Газпромбанка» в г. Омске*



Лев Николаевич Янев
Директор Омского
РФ АО «Россельхозбанк»



Уважаемый Александр Дмитриевич!

*От имени Омского филиала АО «Россельхозбанк»
позвольте сердечно поздравить Вас и коллектив
компании «Омскдизель» со знаменательной датой —
20-й годовщиной со дня образования предприятия!*

20 лет — это повод для гордости, повод подвести итоги проделанной работы и поставить перед собой новые долгосрочные задачи!

На протяжении 20 лет компания «Омскдизель» является лидером среди предприятий Омска и Омской области, Сибирского федерального округа, России. Высокоэффективная техника и оборудование, которые представляет ваша компания, являются достойным примером применения современных технологий как в АПК, так и в других отраслях промышленности.

Высокий профессионализм, целеустремленность и единство команды руководителей и специалистов компании, сложившиеся корпоративные традиции являются залогом роста, развития и успеха, а ответственный подход и открытость в ведении дел позволяют компании «Омскдизель» оставаться надежным партнёром!

Прочные деловые связи, сложившиеся в период совместной работы компании «Омскдизель» и АО «Россельхозбанк», дают возможность успешно решать любые задачи и следовать по пути эффективного развития бизнеса. Мы искренне дорожим сложившимися партнёрскими отношениями и уверены в их плодотворном развитии.

Желаем всему коллективу покорения новых вершин, достижения высоких финансовых результатов, эффективной деятельности и успешного развития. Благополучия, крепкого сибирского здоровья, мира и радости вашим семьям!

Этапы развития компании



- 11.11.1996 год** *Образование компании «Омскдизель».*
- с 1996 года** *Представитель Ярославского моторного завода в Омске.*
- 1997 год** *Открыт цех по ремонту ТНВД, крупнейший за Уралом.*
- 2001 год** *Открыт ремонтно-сервисный цех СХТ, переоборудование Т-150, КСК 100, 3иЛ 130 двигателями ЯМЗ и КАМАЗ. Первые в России переоборудовали трактор Кировец 400-сильным двигателем.*
- 2002 год** *Внедрена программа «Ярославский дизель – вторая жизнь вашей техники».*
- 2005 год** *Компания становится дилером ОАО «КАМАЗ».*
- 2006 год** *Компания впервые в России проводит информационно-выставочную программу «Дни КамАЗа в Омске» (Автопробег КАМАЗ ZF).*
Расширение филиальной сети, открыты филиалы по адресам: 1-я Заводская, 1, и 10 лет Октября, 211.
- 2007 год** *Открыт первый в Омске торгово-выставочный центр «Омскдизель» по продаже запасных частей и оборудования к автомобилям и сельскохозяйственной технике*
Проведение «I Ежегодного конкурса профессионального мастерства АГРО-ПРОФИ».
- 2008 год** *Открытие представительства Бош Дизель Сервис и филиала по адресу: 4-я Челюскинцев, 2.*
Официальный дилер ISUZU в Омске и открытие сервисного центра ISUZU.
- 2009 год** *Открытие представительства Denso.*
- 2010 год** *Открытие филиала компании по адресу: ул. 2-я Солнечная, 46Б.*
Открытие сервис-центра КАМАЗ-КАММИНЗ по ул. 2-я Солнечная.
Компания «Омскдизель» -«Дилер года» Силовые агрегаты группы ГАЗ (ЯМЗ).
- 2011 год** *Компания становится дилером CLAAS.*
Открытие центра продаж сельскохозяйственной техники по адресу: Семиреченская, 98.
Лучший поставщик товаров для органов исполнительной власти Омской области в номинации «Машины и оборудование. Транспортные средства».
- 2012 год** *Компания «Омскдизель» отмечена 2 дипломами за лучший дебют по продвижению программы «Лизинг от производителя» и за высокий уровень соответствия требованиям дилерского стандарта «Руководство для дилеров ОАО «КАМАЗ».*
- 2013 год** *Проведен первый ежегодный агротехнический семинар «Интенсивные технологии — эффективная экономика».*
Открытие первой очереди Автоцентра КАМАЗ на ул. Волгоградской, 88.
- 2014 год** *Компания «Омскдизель» была отмечена дипломами в двух номинациях: «Самый динамично развивающийся сервисный центр» и «За активное продвижение бренда КАМАЗ».*
- 2015 год** *Компания «Омскдизель» - лучший дилер ПАО «КАМАЗ» среди более чем 200 компаний на территории Российской Федерации.*

Компания «Омскдизель» сегодня

На данный момент компания представляет в Омской области более 20 ведущих заводов автомобильного и тракторного машиностроения РФ и стран СНГ (ПАО «КАМАЗ», ПАО «ГАЗ», ПАО «Автомобиль», АО «Амкор» ООО «Агромастер» и др.), а также европейских производителей сельскохозяйственной техники (CLAAS, HORSCH, TECNOMA и др.).

Фирменная сеть магазинов запасных частей во всех округах города



- Фирменные магазины оригинальных запасных частей КАМАЗ и ГАЗ
- Запасные части МАЗ, ЗИЛ, УАЗ
- Двигатели и запасные части ЯМЗ, сервисное сопровождение
- Запасные части к импортным грузовым автомобилям
- Запасные части к отечественной и импортной сельскохозяйственной технике

Автоцентр КАМАЗ и два филиала



- Грузовые автомобили, спецтехника, прицепы и автобусы
- Фирменный магазин оригинальных запасных частей
- Гарантийное обслуживание техники
- Полный спектр сервисных услуг

Центр продаж и сервисный центр сельскохозяйственной техники



- Сельскохозяйственная техника отечественного и импортного производства
- Оригинальные запасные части
- Гарантийное обслуживание техники
- Стационарный и мобильный сервис



Виктор Иванович Комнацкий
Директор

С 2013 года директором компании «Омскдизель» является Виктор Иванович Комнацкий, который когда-то пришел в компанию на должность юриста. Он горд тем, что является частью компании «Омскдизель» и поспособствовал ее развитию.

«Будучи студентом пятого курса юридического факультета Омского государственного университета имени Ф.М. Достоевского, я познакомился с Александром Дмитриевичем Зубрилко, который предложил мне занять должность юриста в компании «Омскдизель». Естественно, я согласился, и с февраля 1999 года начал свою трудовую деятельность на предприятии.

За эти годы в компании изменилось многое, но дух и благоприятная внутренняя атмосфера сохранились и по сей день. В первый же день Александр Дмитриевич рассказал о целях компании, о ее стремлении развиваться и достигать новых высот, а также посоветовал проявлять себя и способствовать общему развитию компании.

В компании «Омскдизель» я прошел насыщенный трудовой путь. После должности юриста я возглавил правовой отдел, а в 2013 году назначен на должность директора компании. Достижению успеха в компании способствует положительный настрой и напутствие руководства. Александр Дмитриевич всех сотрудников настраивает на правильные жизненные ориентиры: честность, открытость, лояльность к партнерам и клиентам, исполнение обязательств, которые мы взяли на себя.

Компания ориентирована на удовлетворение потребностей клиентов, которыми являются предприятия Омска и Омской области практически всех секторов

экономики. Мы стараемся работать так, чтобы у наших клиентов было как можно меньше проблем с автотракторной техникой, эксплуатируемой ими в своей хозяйственной деятельности. Важно, чтобы клиенты знали, что у них есть надежный партнер, к которому можно обратиться в любой день, в любую минуту, и который поможет им решить их проблему. Мы понимаем, что каждый день у наших клиентов на вес золота, поэтому готовы решать их вопросы в момент их возникновения и отрабатывать их на все сто процентов.

Компания «Омскдизель» с момента ее образования и по настоящее время в своей работе придерживается строго определенных принципов ведения бизнеса: клиентоориентированность, социальная ответственность перед работниками компании, исполнение взятых на себя обязательств перед партнерами и соблюдение российского законодательства.

Клиент – это наше все, это наш завтрашний день, это тот человек, ради которого ежедневно мы собираемся на рабочих местах, достигаем определенных целей. Решение задач клиента – наша главная цель.

Социальная ответственность компании «Омскдизель» как работодателя – это не громкие слова, это реальные вещи: создание рабочих мест, отвечающих всем требованиям техники безопасности, охраны труда и производственной санитарии, обеспечение сотрудников спецодеждой, специнструментом, оборудованием, необходимым для выполнения трудовых функций, своевременная выплата заработной платы, социальный пакет. В результате всех этих мероприятий сотрудники чувствуют свою защищенность и уверенность в завтрашнем дне.

Компания «Омскдизель» всегда ответственно относилась и относится к исполнению взятых на себя обязательств перед партнерами, при этом, требуя от последних такого же отношения к взятым обязательствам. Благодаря этому компании удается занимать лидирующие позиции среди других аналогичных компаний на рынке товаров и услуг.

Ведение бизнеса регламентировано законодательством, соблюдение которого является обязанностью, а не правом бизнеса любого уровня.

В юбилейный год обостряется чувство гордости, потому что за 20 лет работы компания из группы единомышленников превратилась в крепкий коллектив, которому по плечу решение любых задач. Гордость за то, что я являюсь частью этой компании.

В дальнейшем компания ставит перед собой амбициозные цели по расширению бизнеса и развитию компании. За 20 лет достигнуто много: коллектив компании из пяти человек вырос до двухсот сотрудников, из одной точки компания превратилась в филиальную сеть по всему городу, из представителя одной марки – в дилера ведущих отечественных и зарубежных заводов-производителей автомобильной и сельскохозяйственной техники. И нам есть куда двигаться дальше, и мы не будем останавливаться на достигнутом.

Компании «Омскдизель» желаю процветания, движения вперед, никогда не останавливаться на достигнутом. Сотрудникам - профессионализма, чтобы было желание приходить на работу каждый день и выкладываться на все сто процентов. Нацеленности на саморазвитие, на достижение результатов, на стремление вперед. Добра, здоровья и мирного неба над головой.



Алексей Николаевич Капустян
Советник директора
по стратегическому развитию

Советник директора по стратегическому развитию Алексей Николаевич Капустян стоял у истоков компании «Омскдизель» совместно с Александром Дмитриевичем Зубрилко, горд за непосредственную причастность к становлению и развитию такого стабильного и крупного предприятия.

«Во времена появления компании «Омскдизель» в Омской области чувствовался дефицит запасных частей. И мы понимали, что с этим нужно что-то делать. Пришло время, и Александр Дмитриевич сказал: «Ну что, Алексей Николаевич, поехали!». И мы поехали в прекрасный город Ярославль, после чего в нашем регионе появились агрегаты и запасные части Ярославского моторного завода, а мы стали его дилерами. С этого момента началась история компании, которая длится уже 20 лет.

С появлением компании были определены и ее ценности: ответственность, честность, справедливость, уважение к потребителям наших услуг. Первыми планами являлось успешное представление завода-гиганта ЯМЗ на нашей земле, а затем мы стали расширяться и делать доступными для наших земляков запасные части и других заводов. Наши клиенты оценили по достоинству нашу деятельность и ответственный подход к ней.

Позже компания «Омскдизель» сделала доступной для омских предприятий технику, сервис и запасные части КАМАЗ, затем организовала слаженную работу огромного направления – сельскохозяйственная техника.

За годы работы компании «Омскдизель» в ней сложился сильный и единый коллектив, который успешно ведет вперед сильный и смелый вожак Александр Дмитриевич Зубрилко. Его подход к развитию компании, к ее продвижению и к руководству уже долгие годы способствуют совершенствованию предприятия. Если бы все компании могли похвастаться такими руководителями, то Омская область и Россия в целом процветали бы!

В наш век очень быстро развиваются технологии, и наша компания, наш коллектив идут в ногу со временем и развиваются тоже. Желаю коллективу нашей компании достойно представлять со всем уважением и ответственностью все наши услуги и уверенно идти вперед без страха и сомнений. Чтобы не забывали, что залогом успеха деятельности компании являются знания, дисциплина, труд, здоровье и неугасающее стремление».

«В компании «Омскдизель» я работаю с 2003 года, за это время я прошел насыщенный трудовой путь: работал и в продажах, и по линии юриспруденции, теперь возглавляю направление ИТ. Очень важное и перспективное направление, связанное со всеми отделами предприятия. В связи с этим и задач у нас много.

На сегодняшний день мы занимаемся разработкой серьезного инновационного и перспективного проекта – внедрение call-центра компании. Я ответственный за этот проект, мне помогает рабочая группа, состоящая как из представителей руководящего состава, так и со всего коллектива. Чувствуется поддержка, заинтересованность в проекте. Он большой, дорогостоящий, но и долгосрочный. Мы уверены, что этот проект принесет большую пользу для нашей компании.

Секрет успеха компании «Омскдизель» – грамотно выстроенный менеджмент предприятия, направленный на постоянное развитие и рост. Компания идет по пути правильного развития, это видят и клиенты, и поставщики, и коллектив. Развивая новые направления и создавая новые проекты, компания развивается сама, развивает своих сотрудников.

Помню, как открывался наш замечательный торгово-выставочный центр по продаже запасных частей. Это было грандиозное событие и очень значимое для нашей компании и нашего региона.

Что касается нашего направления деятельности, то не могу не отметить, как мы внедряли на предприятии 1С. Это было новшество для компании, поэтому было много вопросов, много нюансов, но результат по внедрению мы достигли. Мы и дальше нацелены развивать продукты 1С у себя на предприятии.

От души поздравляю всех с двадцатилетием компании, продуктивных идей всем, их реализации. Всем здоровья, удачи, семейного благополучия! Двигайтесь только вперед, стремитесь к развитию, к совершенствованию. С юбилеем!»



Федор Александрович Зубрилко
Заместитель директора
по общим вопросам



Елена Николаевна Воробьева
Главный бухгалтер

«В компанию «Омскдизель» я пришла в 1998 году на должность кассира. Проработав некоторое время, я поняла, что нужно идти дальше, но для этого необходимы новые расширенные знания. Так я получила второе высшее экономическое образование и стала бухгалтером.

За годы работы компания «Омскдизель» значительно выросла. Ежегодно она ставит перед собой высокие цели и добивается их, идет вперед, развивается.

Основополагающим фактором в деятельности сотрудников компании «Омскдизель» является профессионализм, а для этого нужны постоянное развитие, обучение и рост. В нашем отделе, да и в компании в целом, трудятся именно такие сотрудники. Для специалистов созданы идеальные условия труда, которые позволяют исправно работать, развиваться и совершенствовать свою деятельность.

В компании «Омскдизель» уделено большое внимание и корпоративному досугу. Постоянно организуют совместные мероприятия, направленные на сплочение, веселые выезды. В целях мотивирования и поощрения сотрудников, лучших всегда выделяют и награждают.

Работать в «Омскдизель» интересно и приятно, так как компания стабильная, сильная и главное полезная для жителей нашего региона. Мы поставляем современную, качественную и необходимую технику, оригинальные запасные части и обеспечиваем качественный сервис. Кроме того, мы являемся одним из крупнейших налогоплательщиков Омской области, что, безусловно, важно для региона.

Поздравляю наш коллектив с такой замечательной датой. Мы уверенно смотрим в будущее, ставим перед собой большие цели и стараемся их достигать, планку только поднимаем. И работа каждого сотрудника – это вклад в общее дело. Дорогие коллеги, ваша энергия, ваше стремление и нестандартный подход к решению поставленных задач и любого вопроса доказывают, что мы строим надежный фундамент нашего будущего. Желаю, чтобы это будущее было достойным и счастливым».

«Компания «Омскдизель» является для меня важной частью жизни, здесь я работаю уже 18 лет. Начал свою трудовую деятельность в 1998 году, после окончания Сибирской государственной автомобильно-дорожной академии на должности инженера по маркетингу. После пяти лет работы я возглавил коммерческий отдел, затем стал заместителем директора по продаже запасных частей, а последние десять лет нахожусь на должности заместителя директора по коммерческим вопросам. На сегодняшний день я руковожу тремя дивизионами, отвечаю за их координацию и выработку общей стратегии компании.

Исходя из своего опыта, могу сказать, что расти, профессионально развиваться и продвигаться по карьерной лестнице в компании «Омскдизель» можно и это приветствуется руководством. Для этого необходимы желание, инициатива, склонность к обучению, и делать несколько больше, чем от тебя просят. При этом руководитель должен обладать такими качествами, как ответственность, умение общаться с людьми, стремление к постоянному развитию, должен не бояться принимать решения.

При взаимоотношениях с внешним окружением компания «Омскдизель» ориентируется на партнерские отношения. Мы всегда стремимся выполнить свои обещания в должном объеме, качестве и в срок. Вторым моментом является долгосрочная ориентация, нацеленность на длительные отношения. А третьим – интересы: мы стараемся принимать решения с учетом интересов обеих сторон.

В планах компании осваивать новые направления, развивать существующие, поставлять современную востребованную высокопроизводительную технику. Мы будем помогать нашим клиентам в решении их задач по эффективному использованию ресурсов, эксплуатации и содержанию техники, экономии времени, предлагать новые способы работы, технологии и комплексные предложения. Развитию нет предела, поэтому будем продолжать!

Желаю нам всем уверенно двигаться дальше, решать новые и интересные задачи, получать моральное и материальное удовлетворение, чувствовать свою востребованность».



Андрей Николаевич Калентьев
Заместитель директора
по коммерческим вопросам



Дивизион по продажам запасных частей

С чего все начиналось

О дивизионе «Запасные части» компании «Омскдизель» можно говорить очень много, так как именно с запасных частей и началась история предприятия. В далеком 1996 году это были только агрегаты и запасные части Ярославского моторного завода. На сегодняшний день дивизион состоит из пяти взаимосвязанных отделов, слаженная работа которых обеспечивает стабильную работу дивизиона, направленную на оперативное и качественное удовлетворение потребностей клиентов и предоставление им только оригинальных запасных частей и агрегатов.

Начало и развитие

Развитие дивизиона протекало планомерно и уверенно. Сначала «Омскдизель» сделал доступными запасные части и агрегаты ЯМЗ на тракторную технику, затем стал поставлять автомобильную технику и комплектующие. А позже стал официальным дилером крупнейших российских заводов КАМАЗ и ГАЗ, что повлекло за собой появление фирменных ма-

газинов запчастей ГАЗ, а затем сети «Оригинальные запчасти КАМАЗ».

«Начиналось все с небольшого магазина запасных частей и постепенно развивалось до сегодняшнего состояния. В 2005 году мы заключили прямой контракт с заводом КАМАЗ и соглашение о торговом представительстве с группой ГАЗ, что стало дополнительным стимулом к раз-



витию. В 2007 году открыли первый магазин фирменных запасных частей, а в 2008 году остальные», – рассказал заместитель директора по коммерческим вопросам Андрей Николаевич Калентьев.

2007 год помимо появления первого в Омске торгово-выставочного центра «Омскдизель» по продаже запасных частей и оборудования к автомобилям и сельскохозяйственной технике ознаменовался открытием нового направления – поставка запасных частей для грузовых иномарок. На сегодняшний день компания «Омскдизель» предлагает и весь спектр запасных частей к сельскохозяйственной технике ведущих мировых производителей.

«Пришло время и компания «Омскдизель» поняла, что

помимо запасных частей к технике, которая реализуется предприятием, необходимо обеспечить клиентов запасными частями и других заводов, продукция которых популярна в регионе. Проанализировав потребности наших клиентов, мы поняли, какие запасные части им необходимы. Потребителю удобно закрывать все свои потребности в одном месте, к этому и стремится компания», – отметил заместитель директора, руководитель дивизиона по продажам запасных частей Денис Александрович Садовников.

В 2011 году компанией «Омскдизель» успешно был реализован проект сети магазинов «Оригинальные запчасти КАМАЗ». В данной сети клиент может приобрести необходимые ему запчасти, получить профессиональную консуль-



тацию и быть уверенным в оригинальности и качестве приобретенного ассортимента. Продавцы магазинов проходят регулярное обучение, чтобы быть по-настоящему полезными клиентам, а все фирменные магазины проходят ежегодную аттестацию на соблюдение требований ОАО «КАМАЗ».

Деятельность дивизиона «Запчасти» компании «Омскдизель» вносит весомый вклад в развитие региона, что подтверждают слова Андрея Николаевича Калентьева:

«Компания «Омскдизель» относится к сфере торговли и услуг и обслуживает такие отрасли, как автомобильные перевозки, сельское хозяйство, строительство, дорожное и коммунальное хозяйство. Предприятия данных отраслей – наши потребители, мы для них поставляем технику и запасные части, которую они используют в работе. Зна-

чит и мы вносим существенный вклад в экономику региона, пусть и косвенно. Кроме того, «Омскдизель» является одним из крупнейших налогоплательщиков региона».

Выбор партнеров и клиенты

«Компания «Омскдизель» работает только с известными и хорошо зарекомендовавшими себя фирмами, которые специализируются на производстве высококачественных запасных частей, так как понимает важность постоянной работоспособности техники клиента. Все запасные части подвергаются строгому контролю качества. При выборе поставщика действует стандарт управления закупками, в котором четко прописаны правила приемки товара. Сначала проводится тщательная проверка: статус, наличие гарантии, свидетельства,



Василий Прокофьевич Отморский,
ветеран дивизиона запасных частей

«Начиналось все в 1996 году. Первая накладная поступила 20 марта и содержала 21 наименование. Тогда в компании был всего лишь один отдел и один склад. Затем поставили стеллажи, сделали магазин, добавили еще один склад.»

Работали в нашем отделе сначала два человека. Затем люди начали добавляться, компания начала развиваться, обороты нарастали. О компании узнали, стали ей доверять. Затем появились филиалы, начала развиваться деятельность.»

В компании «Омскдизель» я с самого начала. И ни разу за 20 лет на предприятии не задержали зарплату. Здесь отличные условия.»

Хочу пожелать, чтобы «Омскдизель» не терял свое лицо, продолжал обеспечивать регион техникой, качественными запасными частями и сервисом. Чтобы сотрудники активно работали. А коллективу желаю успехов в работе, в личной жизни и благополучия.»



сертификаты и определенный товарный запас. Это минимум при выборе поставщика», – рассказал Денис Александрович.

За годы работы дивизион «Запасные части» и компания «Омскдизель» были неоднократно отмечены заводами-производителями ЯМЗ, КАМАЗ, ГАЗ за качество работы.

Дивизион настроен на долгосрочные отношения. Именно поэтому клиентская база содержит большую часть постоянных клиентов. Среди них: государственные, муниципальные и коммерческие компании региона в строительной, энергетической, нефтеперерабатывающей, сельскохозяйственной и коммунальной отраслях, а также в сфере пассажирских перевозок.

«Все проекты по развитию дивизиона долгосрочные. В компании действует система менеджмента качества,



Сергей Александрович Гетте,
специалист отдела снабжения

«В компании «Омскдизель» я работаю уже более 15 лет, и я горд, что попал сюда, что мне повезло стать частью этой компании.

Самое интересное в работе отдела снабжения – помочь клиентам. Бывает, что клиенты просят найти запасную часть, которую достать на сегодняшний день очень сложно. Постаравшись, перерыв Интернет и связавшись по своим каналам, найти можно все. Предоставив клиенту то, что ему нужно, ты чувствуешь благодарность и знаешь, что он непременно обратится к тебе еще.

На работу я каждый день прихожу с радостью, с удовольствием и жду рабочего дня. В нашей компании отличные условия, отличный слаженный коллектив, а при достижении цели – чувствуешь огромное удовлетворение. Руководство заботится о развитии корпоративного духа и делает все, чтобы компания была единым целым. Со своими коллегами я пошел бы в разведку!

Оглядываясь назад, мы смотрим вперед. За 20 лет работы у нас накоплен огромный потенциал, и он позволяет нам смотреть в будущее, вперед с надеждой и оптимизмом. Поздравляю коллектив компании с юбилеем. Мы вместе сделали «Омскдизель» таким, какой он есть сейчас. Так держать!»





которая позволяет улучшать процессы работы. Помимо расширения в дивизионе внедряются новые современные методы работы. Так недавно начал работу интернет-магазин. Это современные технологии, которые уже дают первые результаты. Направление будет развиваться дальше, планируется обучение клиентов работе с сайтом. Также введена работа онлайн-консультанта для оперативности реагирования на запрос клиента. Мы нацелены на то, чтобы клиенту было удобно. Ему доступно живое общение, интернет-заказы, заказ по звонку, доставка», – продолжил Денис Александрович.

Руководство и коллектив

Руководителем дивизиона является Денис Александрович Садовников, который пришел в компанию «Омскдизель» в 2003 году и начинал работу в компании на должности продавца.

«Компания «Омскдизель» стремительно развивается, а вместе с ней и сотрудники, которые хотят развития. Чтобы достичь успеха в компании, необходимо чувствовать ответственность и качественно выполнять свои обязанности, как перед клиентами, так и перед поставщиками. Руководитель должен обладать волевыми и лидерскими качествами, вызывать доверие и быть достойным примером для коллектива», – поделился Денис Александрович.

Как известно, успех не приходит так просто, для его достижения в дивизионе работает слаженная команда. Коллектив

Евгений Анатольевич Тарасевич,
ведущий специалист по работе
с корпоративными клиентами

«В компании «Омскдизель» я работаю почти три года. Начиная работать на складе, затем в отделе по работе с клиентами, на сегодняшний день я занимаю должность ведущего специалиста по работе с корпоративными клиентами.

С клиентами у нас выстроены хорошие отношения. Со своими ровесниками мы общаемся, как с друзьями, а к старшим людям я отношусь, как к своему отцу.

Моя работа в компании «Омскдизель» для меня – это новые знакомства, новые возможности, это постоянное развитие самого себя, своего внутреннего мира, знаний. Работа приносит удовольствие, положительный результат придает сил и уверенности для новых достижений.

Секрет успеха «Омскдизель» заключается в качестве предоставляемых компанией услуг: техники, запасных частей и сервиса. Это и есть фундамент, основа нашей компании.

Всем нашим сотрудникам желаю счастья, здоровья, успехов в делах и карьере. Всего наилучшего и процветания!»



Геннадий Анатольевич Федорченко,
инженер по качеству

«В компании «Омскдизель» я работаю с 1995 года, Александра Дмитриевича знал задолго до этого по предыдущей работе. Получив профильное образование в СибАДИ, я работал на Агрегатном заводе, в ПАТП-10, а затем связал свою судьбу с предприятием «Омскдизель».

Начиналось все с малого, и я видел развитие компании с самого начала. Сейчас «Омскдизель» – стабильная компания, в которой работают настоящие профессионалы. Для того чтобы быть успешным в нашем отделе, нужно быть технически грамотным, быть готовым к обучению и восприятию большого объема информации. Также необходимы: умение общаться с людьми, компетентность и умение находить правильные решения. Не за горами пенсия, и сейчас мы воспитываем новые молодые кадры, которые должны стать достойной сменой.

Коллективу «Омскдизель» я желаю продуктивной работы. В компании отличные условия для тех, кто готов себя показать, готов работать и хочет работать. Удачи и здоровья».



готов выполнять любые поставленные задачи.

«Дивизион – слаженный механизм, в котором численность сотрудников растет с каждым годом, так как компания развивается, появляются новые направления. Коллектив нацелен на результат, нацелен на помощь клиенту. Именно наш дивизион должен понимать потребителя с полуслова, чтобы быстро ему помочь. Сотрудники постоянно обучаются, развиваются и стремятся к совершенствованию», – говорит руководитель дивизиона.

«Отдел является своеобразной кузницей кадров для компании. После успешной работы в дивизионе перспективные кадры продвигаются по карьерной лестнице и уходят дальше. Но, несмотря на это, есть и ветераны, которые работают в дивизионе давно. Например, Геннадий Анатольевич Федорченко, который проработал в «Омскдизель» больше 18 лет; Василий Прокофьевич Отморский, Андрей Юрьевич Телицин и другие. Каждый год мы отмечаем лучших, а в дивизионе много достойных претендентов. Есть и стабильность в передовиках – Сергей Александрович Гетте. Этим людей мы ценим, приводим в пример новичкам», – рассказал Андрей Николаевич Калентьев.

Совместными усилиями достигнуто многое, но многое еще и впереди. В планах дивизиона: расширяться, развиваться и процветать.

«20 лет – существенная дата, она уже символизирует проверенную деятельность и хороший результат. Желаю сотрудникам компании «Омскдизель», чтобы было и 30, и 40, и 50 лет. Чтобы каждый сотрудник знал и понимал, в чем его роль и каким образом он влияет на общий результат компании. Успеха в трудовой деятельности, побольше креативных идей и предложений. Я горжусь, что работаю в такой крупной и перспективной компании, надеюсь, что и все молодые сотрудники чувствуют то же. А клиентам желаю достижения результатов, а мы им обязательно поможем», – пожелал Денис Александрович.



Артём Викторович Иващенко,
продавец

«Работаю в компании «Омскдизель» около 6 лет. Мне нравится наша компания, нравится моя работа, наши клиенты, коллектив. В моей работе важно уметь найти подход к любому клиенту, выяснить, с каким вопросом он пришел, в чем именно его потребность и предложить вариант, который полностью его удовлетворит. При достижении результата чувствуешь радость от того, что ты полезен человеку, что ты смог ему помочь.»

В «Омскдизель» созданы все условия для успешной работы: достойная заработная плата, полный соцпакет, интересная работа, постоянное обучение, взаимовыручка коллег, корпоративный досуг.

В юбилейный год хочется пожелать любимой компании: стабильности, роста, больше клиентов и успехов во всех начинаниях. Со своей стороны я буду прилагать для этого все усилия».



Дивизион по продажам автомобильной и специальной техники и сервису

Мощь, качество, результат

Мощным и крепким звеном компании «Омскдизель» является дивизион «Автомобильной и специальной техники», который предоставляет промышленным предприятиям Омской области полный комплекс услуг в данном направлении. Дивизион реализует технику на базе шасси марок «КАМАЗ», «ISUZU», прицепную и самоходную технику Амкордор, осуществляет гарантийное обслуживание, широкий спектр ремонтных работ и дооснащение техники, а также обеспечивает оперативную поставку необходимых расходных материалов и запасных частей. Все отделы дивизиона работают сообща и тесно связаны друг с другом.

Развитие дивизиона

Дивизион АСТ возглавляет Владимир Юрьевич Агентов, который занимался данным направлением еще задолго до его выделения в отдельный блок и помнит историю его развития.

История дивизиона в компании «Омскдизель» началась с продвижения проекта по переоборудованию тракторов Т-150, КСК-100 двигателями ЯМЗ.

«На оригинальные двигатели харьковского производства СМД-60 на трактора и комбайны в то время невозможно было достать расходные материалы и запасные части, да и двигатель был ремонтнепригоден, именно поэтому мы начали устанавливать на Т-150 и КСК-100 двигатели ЯМЗ. Мы единственная компания, которая в то время настолько серьезно подошла к данному вопросу.»



Моя первая командировка в компании была на завод «Автомобиль» (ЯМЗ) с целью получения разрешения на переоборудование тракторов. Таких разрешений на тот момент заводом было выдано всего лишь два, и одно из них – у нас».

Востребованность и практическая польза проекта дали ему дальнейший ход развития. Двигатели ЯМЗ начали устанавливать на автомобили КАМАЗ, заменяя в то время довольно слабый заводской агрегат. Специалисты компании «Омскдизель» первые в стране переоборудовали тракторы «Кировец» двигателями V12 ЯМЗ 400 л.с. и V8 ЯМЗ 300 л.с., что положило начало разработке и серийной сборке этих моторов на конвейере – это была альтернатива импортным тракторам.

Параллельно в компании «Омскдизель» проводился ремонт всех моделей двигателей ЯМЗ и техники, оборудованной

данными агрегатами.

Второй волной активной сервисной деятельности компании стало переоборудование автомобилей ЗИЛ, укомплектованных бензиновым двигателем с огромным расходом топлива, на дизельные. После получения разрешения и конструкторской документации на заводе АМО ЗИЛ специалисты компании «Омскдизель» приступили к переоборудованию автомобилей дизельными двигателями ММЗ. Показатель производительности доходил до 14 автомобилей в месяц.

Ремонт дизельной топливной аппаратуры был всегда визитной карточкой компании.

«На тот момент в компании «Омскдизель» был самый мощный топливный цех, оснащенный девятью стендами по ремонту топливной аппаратуры. Мы были сертифици-



рованы всеми отечественными заводами по производству насосов высокого давления. Со временем было принято решение о необходимости расширения данного направления и выхода на производителей мирового уровня. Так в 2008 году, после успешных переговоров с компанией БОШ, нами было приобретено все необходимое оборудование, обучены специалисты и открыт единственный в нашем регионе сертифицированный специализированный центр по обслуживанию дизельной техники производства БОШ – «Бош Дизель Сервис».

Компания «Омскдизель» является постоянным участником крупных региональных выставок, что определенно дает положительный эффект в деятельности компании и способствует ее развитию. Так на Международной выставке высокотехнологичной техники и вооружения представители ОАО «КАМАЗ» обратили внимание на стенд компании «Омскдизель» и ее подход к организации работы, после чего посетили предприятие и предложили продвигать технику КАМАЗ в Омской области.

«КАМАЗ на тот момент уже активно развивался и завоевал доверие россиян. И с 2005 года мы стали официальным дилером данной марки в нашем регионе, сделали упор на развитие данного направления и по сей день успешно сотрудничаем, занимая лидирующие позиции. На сегодняшний день «КАМАЗ» – это наиболее прогрессивный автопроизводитель в стране, все новшества в автомобильной промышленности использованы при производстве техники».

С 2008 года «Омскдизель» является официальным дилером ISUZU в Омске, обеспечивая стабильно качественную работу в данном направлении. Отличаясь безопасностью и экономичностью, грузовики ISUZU зарекомендовали себя как надежное транспортное средство и необходимый помощник на предприятиях Омской области разных направлений. «Омскдизель» реализует на территории региона всю линейку автомобилей ISUZU, а также предлагает широкий спектр услуг по обслуживанию и ремонту автомобилей и широкий ассортимент запчастей к технике данной марки.

2011 год ознаменовался официальным открытием нового филиала компании «Омскдизель» – сервис-центра «КАМАЗ-КАММИНЗ» по адресу: 2-я Солнечная, 46Б. Появление нового центра позволило обеспечивать гарантированное сервис-

ное обслуживание техники на уровне мировых стандартов. А в 2013 году состоялось открытие первой очереди Автоцентра КАМАЗ на ул. Волгоградской, 88, что стало новым витком в истории компании и в истории развития дивизиона.

На сегодняшний день Автоцентр КАМАЗ компании «Омскдизель» полностью соответствует требованиям ОАО «КАМАЗ»: единый стиль оформления, наличие комплекса зданий и сооружений, необходимых для обеспечения производительной и стабильной работы, наличие высококвалифицированного персонала, наличие всех необходимых стендов для качественного проведения всех ремонтных и регламентных работ. Автоцентр предлагает полный модельный ряд автомобильной и спецтехники КАМАЗ, прицепной техники, оригинальных запасных частей, а также услуги по проведению гарантийного, сервисного и технического обслуживания и ремонта автотехники КАМАЗ. Весь комплекс располагается на единой территории, в непосредственной близости друг от друга, что обеспечивает удобство в обслуживании потребителей.

Сплоченный коллектив

В дивизионе работают как молодые специалисты, так и люди, начинающие свою трудовую деятельность вместе с компанией.

В компании воспитываются молодые и перспективные кадры. Так например, Антон Мельников в компании «Омскдизель» проходил все практики с первого курса колледжа. Он показал заинтересованность в работе, желание работать и осваивать профессию автослесаря, устраивался работать на предприятие на время каникул. После окончания колледжа Антон был принят на работу без испытательного срока. На сегодняшний день молодой специалист работает на сложном и ответственном участке по ремонту дизельной аппаратуры БОШ, также он уже проходил обучение на заводе КАМАЗ.

Подготовка молодых специалистов – это важный этап работы, развито наставничество, молодые сотрудники попадают в коллектив единомышленников, помогают развивать компанию, предлагают новые направления, технологии.

Учитывая, что в дивизионе, как и во всей компании, отсутствует текучка кадров, то выделить среди коллектива ветеранов и передовиков очень сложно. Все специалисты с удовольствием работают в компании, полностью отдают себя



Сергей Иванович Граков,
слесарь-агрегатчик

«В компании «Омскдизель» я работаю девятый год. Начинал я трудиться слесарем, а затем отучился на агрегатчика и моя специализация расширилась. Для этого я прошел специализированные курсы в Набережных Челнах. Техника не стоит на месте, движется вперед, механизмы усложняются, КАМАЗ делает все более совершенные машины. И нам, как дилерам, необходимо соответствовать производителю. Для этого мы изучаем более современные и более сложные механизмы.»

«Мне нравится работать в компании «Омскдизель». Это одно из лучших мест работы в нашем регионе. А когда работа нравится, то она и получается. Условия работы в «Омскдизель» отличные, мне приходилось работать в разных местах и мне есть с чем сравнить. Здесь хорошее общее отношение, компания заботится о сотрудниках, предоставляя белую заработную плату, привлекательные условия труда, спецодежду, специнструмент и так далее. Кроме того, у нас отличный дружный коллектив, где все готовы поддержать друг друга, так как мы делаем общее дело.»



***Олег Алексеевич Павлюченко,**
слесарь первого разряда по ремонту автомобилей*

«За 6 лет работы в компании я познакомился с разной техникой, с разными условиями работы, с разным оборудованием. За это время компания «Омскдизель» стала для меня родной. На предприятии организованы отличные условия работы, установлены отличные корпоративные отношения. Новый автоцентр, в котором я сейчас работаю, оборудован по последнему слову техники, здесь есть все для качественной работы.

Все работники компании «Омскдизель» нацелены на достижение общего результата – полную удовлетворенность клиента, поэтому мы делаем все, чтобы техника партнера всегда находилась в исправном состоянии. Для нас клиент – это самое главное! Мы принесли ему пользу, значит он еще к нам придет, а мы нацелены на долгосрочные отношения.

В современном мире технологии идут вперед уверенным шагом, и чтобы успевать за ними, мы постоянно проходим обучения на заводах-изготовителях. Производители понимают, что дилеры должны знать все, чтобы быть полезным клиенту и передают нам всю базу знаний.

В год 20-летия хочется пожелать компании постоянного развития, процветания, так как успех предприятия – это наш успех, и наоборот».



труду, так как чувствуют свою востребованность, свою необходимость. Сотрудники дивизиона не раз становились призерами на различных отраслевых соревнованиях.

Долгое время отличные результаты показывает Виктор Николаевич Файков, который начинал свою трудовую деятельность еще с ремонта механических коробок передач, а сегодня готов работать с самыми передовыми и технологичными механизмами. Целеустремленный и уравновешенный специалист готов постоянно повышать свою квалификацию, получая новые знания, и делиться ими с другими.

Виталий Викторович Дедер также в компании давно и прошел с ней весь путь становления. Ответственный подход и стремление развиваться приводят к достижению хороших результатов в работе.

В дивизионе продолжительное время работают целые семейные династии. Петр Вильгельмович Шмидт начал в компании работать слесарем, а на сегодняшний день является специалистом высокого профиля по работе с маркой Bosch. А его брат Виктор Вильгельмович является одним из лучших электриков.

В передовиках находится Олег Алексеевич Павлюченко, который на сегодняшний день освоил ремонт двигателей КАМАЗ, Cummins, Isuzu, Mercedes и продолжает активное саморазвитие.

Хорошие показатели у Сергея Ивановича Гракова, который знает все современные редукторы, мосты, коробки передач. Профессиональный ремонт обеспечивается за счет огромного запаса знаний, получаемых на заводах.



Специалист широкого профиля Иван Валерьевич Романенко с легкостью выполняет работу электрика, механика, помогает решить ряд серьезных вопросов в других областях деятельности. Берется за любое дело и доводит его до финала.

Хотелось бы отметить и мастеров Владимира Анатольевича Фарфуровского и Виталия Викторовича Кербер, которым пришлось осваивать и внедрять новые бизнес-процессы в работу сервиса в открывшемся автоцентре, приходилось анализировать и вносить корректировки в процесс обслуживания клиентов и ремонт техники.

Клиенты, партнеры и поставщики

Дивизион сотрудничает с крупными промышленными и

строительными предприятиями региона различной направленности, но выделить «любимых» клиентов затрудняется. Так компания «Омскдизель» одинаково высоко ценит оказанное партнерское доверие всех клиентов и нацелена на помощь в достижении предприятиями Омской области максимального результата.

«В дивизионе ценят каждого клиента, так как эти люди доверяют нам свою технику, а значит и свой заработок, и свое будущее. Мы ценим, что клиенты считают нас звеном цепочки деятельности своего предприятия и, естественно, мы не можем их подвести. Мы показываем, что мы сильное и надежное звено, которое нацелено на достижение клиентом положительного результата. Самая



главная награда для нашей компании – долгосрочные партнерские отношения с предприятиями Омской области. Если получается все у нас и у наших клиентов, то Омский регион процветает, становится лучше».

К выбору поставщиков в «Омскдизель» подходят с особой ответственностью, так как от предоставляемой продукции зависит конечный результат. Вся техника, предлагаемая дивизионом региональным предприятиям, давно зарекомендовала себя с лучшей стороны. А все запасные части, поступающие на склад, проходят тщательную многоэтапную проверку, и только после этого попадают на прилавок или в сервисные центры. Кроме того, на всю технику, комплектующие и запасные части действует гарантия производителя.

«Мы тщательно следим за качеством поступающей

продукции. При обнаружении малейшего несоответствия поставщику возвращается не просто деталь, а вся серия. Мы понимаем, что за качество несет ответственность компания «Омскдизель», так как в случае какой-либо неприятной ситуации объяснить клиенту, что виноват поставщик невозможно и невежливо. Поэтому, во избежание таких ситуаций, мы серьезно подходим к выбору поставщика и к качеству его товара. Если возникают какие-либо разногласия по вине поставщика, то мы с ним расстаемся. Качество продукции – одна из составляющих успеха компании».

Время диктует изменения предприятиям, требуя гибкости и оперативности принятия решения. Дивизион АСТ постоянно развивается и модернизируется, полностью соответствуя



Никита Ждамиров,
автослесарь третьего разряда

«За два года работы на предприятии я уже набрался опыта благодаря постоянным обучением на заводе «КАМАЗ», организованными нашей компанией. Я изучил современные тормозные системы, прицепы НЕФАЗ и многое другое.

Университет дает лишь базу знаний, навыки по своей специализации можно получить лишь на практике. Попробовал, познакомился с механизмом, посоветовался с коллегами, прошел обучение, сделал – именно так приходит опыт.

В «Омскдизель» чувствуется забота компании о своих сотрудниках. Это проявляется в организации отличных условий труда. Для нас устраивают интересные корпоративные мероприятия: праздники, отдых на природе, спортивные состязания. В компании несколько филиалов, и организация корпоративного досуга позволяет нам знакомиться, общаться.

На работе чувствуешь удовлетворенность от того, что ты погружаешься в проблему клиента, досконально ее изучаешь, находишь способ решения и устраняешь. Радость и благодарность клиента – главная награда.



требованиям крупнейших поставщиков и своих партнеров и клиентов. В планах дивизиона продолжать планомерное развитие, оказывать услуги на самом высоком уровне, чтобы приносить настоящую пользу региональным предприятиям, улучшая и упрощая их деятельность.

Много усилий приложено для того, чтобы считаться лучшими. Не зря, обращаясь в дивизион АСТ, клиенты говорят, что он похож на часовой механизм, где все и везде слаженно и работает без изъяна.



Дивизион по продажам сельскохозяйственной техники

Уверенное развитие, стабильные результаты

Компания «Омскдизель» с момента появления была неразрывно связана с сельским хозяйством. С 1997 года наряду с двигателями производства ЯМЗ она поставляет запасные части к сельскохозяйственной технике. В начале нового тысячелетия был открыт ремонтно-сервисный цех СХТ, где специалисты предприятия переоборудовали Т-150, КСК 100, ЗиЛ-130 двигателями ЯМЗ и КАМАЗ. С 2007 года «Омскдизель» становится официальным дилером производителя посевной техники AGROMASTER, с которым до сих пор находится в тесных партнерских отношениях. Более того, в последние годы «Омскдизель» заслуженно признается лучшим дилером AGROMASTER.

В 2010 году «Омскдизель» знакомит сельхозпроизводителей региона с высококлассной техникой марки CLAAS, пре-

зентуя на выставке «Агро-Омск» комбайны CLAAS TUCANO. С этого момента в компании активное развитие начинает дивизион СХТ, который официально был обозначен в 2011 году.

На сегодняшний день дивизион предлагает всю технологическую цепочку, закрывающую весь сельскохозяйственный год. Ее составляют тракторы, комбайны и погрузчики CLAAS, посевные комплексы HORSCH и AGROMASTER, почвообрабатывающая техника AGROMASTER, HORSCH и ПромАгро, пресс-подборщики и техника для заготовки кормов CLAAS, опрыскиватели TECNOMA, кормораздатчики SILOKING и прицепная техника марки FLIEGL. Также незаменимым элементом данной цепочки является трудолюбивый и многофункциональный КАМАЗ.



Структура дивизиона

На сегодняшний день дивизион полностью самостоятелен, в его структуре можно выделить три направления: техника, запчасти и сервис. Благодаря работе дивизиона аграриям Омской области не просто доступна современная, высокопроизводительная техника, но и широкий выбор оригинальных запчастей, поставляемых напрямую от заводов-изготовителей, а также качественный гарантийный и постгарантийный сервис.

Основой успешной работы дивизиона является ее качество, а именно качество техники и услуг, а также взаимоотношений. Сотрудники направления преданы своей компании и лояльны к ней, так как уверены в завтрашнем дне за счет достойных условий труда и наличия всего необходимого обо-

рудования для работы. Все специалисты нацелены на достижение результата, на выполнение миссии компании «Омскдизель». Они со всей ответственностью подходят к своей деятельности, понимая, что от их профессионализма зависит качество работы на полях, а значит, прибыль и будущее клиентов.

В составе дивизиона сегодня работают 23 опытных сотрудника, 18 из которых – сервисные специалисты.

Руководитель дивизиона

У сильного дивизиона должен быть сильный руководитель. Таким и является Андрей Александрович Рычков, который стоит у истоков основания направления.

Получив приглашение пройти собеседование на вакант-



Яков Иванович Гиберт,
специалист сервисной службы

«В компании «Омскдизель» я уже 17 лет, на данной должности 6 лет. Работа интересная, нет чего-то повторяющегося. Новая работа – новые познания. Постоянно в деятельности идет поиск ответов на вопросы: почему, зачем, как. Во время поиска азарт, а когда все получилось – удовлетворение.»

Все мои коллеги – специалисты с хорошим опытом, хорошими знаниями. Всегда рад помочь советом, когда они обращаются.»

Грамотных специалистов в компании «Омскдизель» привлекает полный социальный пакет, достойная и своевременная заработная плата, качественный отдых, регулярные корпоративные выезды. Чувствуется заинтересованность руководства в своих сотрудниках.»

В честь юбилея желаю компании процветания и дальнейшего развития, а всем сотрудникам здоровья и благополучия!»



ную должность в компании «Омскдизель» в 2004 году, Андрей Александрович, не раздумывая, согласился, так как был наслышан о стабильности и надежности предприятия.

«На тот момент компанию «Омскдизель» можно было назвать крепкой небольшой семьей, где уже долгое время работали одни и те же проверенные временем и преданные предприятию люди. В «семью» меня приняли довольно быстро, и это было знаковое событие в моей жизни. Свою трудовую деятельность на предприятии я начал с работы на складе, затем в розничном магазине, в отделе продаж и в отделе по обслуживанию корпоративных клиентов. А в 2010 году компания «Омскдизель» вышла на новое направление – поставку полнокомплектной сельскохозяйственной техники в Омский регион, ставшей новым витком в истории компании. Возглавить и развивать дивизион Александр Дмитриевич предложил мне, что было для меня удивительно, так как на тот момент с данной тематикой я был малознаком. Приступив к работе, изучил много нового, в том числе и на заводах-изготовителях техники в России, Франции, Германии».

Самообразование в кратчайшие сроки и стремление оправдать доверие руководства привели к первым продажам, а затем к активному развитию дивизиона. Спустя два года был открыт центр продаж сельскохозяйственной техники, который позволил аграрным предприятиям региона познакомиться со всей технологической цепочкой сельскохозяйственной техники, поставляемой компанией «Омскдизель».

По мнению Андрея Александровича, для того чтобы руководить самостоятельным дивизионом в крупной компании, человек должен обладать соответствующей квалификацией и необходимыми знаниями, пользоваться заслуженным уважением в коллективе. В поддержании долгосрочных отношений с клиентами и партнерами необходимо доверие, а в работе коллектива – хорошие и уважительные взаимоотношения с коллегами и с партнерами.

«По человеку и его личностным качествам видно, нацелен ли он на результат. В Андрее Александровиче я увидел задор, уверенность и желание. У меня не было сомнений, кому предложить возглавить и развивать новое направление. Я доверил эту нелегкую работу человеку, который заинтересован в развитии компании и региона, и я не ошибся», - поделился Александр Дмитриевич Зубрилко.



Алексей Васильевич Першин,
специалист сервисной службы СХТ

«В компании «Омскдизель» я работаю 17 лет. В настоящее время я занимаюсь обслуживанием сельскохозяйственной техники фирмы CLAAS. Мы работаем в оперативном режиме. Если клиенту необходима помощь, то мы готовы выехать по его первому звонку.

За годы работы компания «Омскдизель» постоянно развивалась. Мы становились дилерами все новых марок: CLAAS, HORSCH, TECNOMA, AGROMASTER. Чтобы работать с современной высокопроизводительной техникой, мы постоянно проходим обучение на заводах. Отправляясь на обучение, понимаешь, что компания тебя ценит, доверяет тебе, настроена на твое развитие, на развитие твоего профессионализма. Естественно, мы стараемся не подводить.

У нас сложился отличный коллектив, в котором сотрудники понимают друг друга с полуслова. Компания устраивает корпоративные выезды, корпоративные мероприятия, которые еще больше нас объединяют.

Желаю здоровья всему коллективу и их семьям, удачи в жизни и повышения профессионализма».



Сергей Александрович Гуняев,
ведущий специалист отдела сельхозтехники

«В компании я четвертый год. Работаю с заявками клиентов, оформляю заказы на запасные части для сельскохозяйственной техники и отслеживаю их поставку.

Достоинством нашего дивизиона является сплоченный дружный коллектив. На работу я иду в приподнятом настроении, так как знаю, что я буду делать, с кем буду общаться. Основной деятельностью нашего дивизиона является удовлетворение потребностей наших клиентов, оказание помощи в посевной кампании, в уборочной кампании, дефектовка техники, минимизация простоев, обеспечение качественного сервиса, оперативная поставка запасных частей.

Результаты посевной и уборочной напрямую зависят от исправности техники, значит и наша заслуга в достигнутом результате. Наша команда – это профессионалы, грамотные люди, прошедшие обучение и показывающие достойные результаты.

С техникой CLAAS я знаком уже 17 лет и я готов, и хочу передать свои знания нашим сервисным специалистам и нашим клиентам. В честь юбилея хочу пожелать нашей компании дальнейшего процветания, развития, удачи и успехов».



Ветераны, передовики и достижения дивизиона

Среди профессионального и ответственного коллектива можно выделить ветеранов дивизиона, которые одновременно являются и его передовиками. Таковыми являются Яков Иванович Гиберт, Алексей Васильевич Першин и Олег Вячеславович Потякин. Все они ответственно проработали в компании долгие годы и добились хороших результатов. Яков Иванович и Алексей Васильевич работали в компании еще до формирования дивизиона, а Олег Вячеславович начал трудовую деятельность во время его развития. Становление и активное развитие дивизиона – заслуга всего коллектива дивизиона компании. Все сотрудники настроены на достижение общих целей, и именно их слаженная работа позволяет доби-



Олег Вячеславович Потякин,
начальник отдела продаж СХТ



ваться высоких результатов.

Важнейшими достижениями за годы работы направления является звание лучшего дилера AGROMASTER, уникальные объемы продаж телескопического погрузчика CLAAS SCORPION (15% от всех продаж). Кроме того, компания «Омскдизель» является единственным дилером TECNOMA за Уралом и обеспечивает внушительные объемы продаж посевных комплексов Horsch Sprinter.

Партнерские отношения

Отличительной особенностью компании «Омскдизель» является предложение всей технологической линейки сельскохозяйственной техники. На сегодняшний день многие аграрные предприятия региона уже по достоинству оценили

«Придя на собеседование в компанию «Омскдизель», я по счастливой случайности сразу попал к Александру Дмитриевичу, который, такое ощущение, как рентген сканирует человека и сразу видит его возможности. Настроен я был на собеседование на должность менеджера продаж автомобилей КАМАЗ, а в это время в компании активно развивался отдел СХТ. У меня был опыт работы с сельским хозяйством, так как у моего отца было крестьянско-фермерское хозяйство, и я помогал ему. Я попробовал свои силы в продажах техники для аграриев, успешно прошел стажировку и остался работать в данном дивизионе. За время работы я посетил множество тематических выставок, прошел обучение на заводах-производителях в Краснодаре, Липецке и Германии. Мы даже проверяли технику в полях на Алтае. В среднем за год мы проходим 2-3 обучения, чтобы еще больше полезной информации донести до аграриев нашего региона. Сильные черты компании «Омскдизель» - внимание к персоналу и клиентам, нацеленность на общий результат и отличные условия труда. Многие торговые компании стараются брать клиентов активностью, мы же делаем ставку на получение знаний и ответственность перед клиентом для поддержания долгосрочных отношений».





комплексное предложение, которое способствует значительному упрощению работы на полях. Особой популярностью данный подход пользуется в Черлакском и Одесском районах.

Крепкие партнерские отношения у дилера сложились с такими предприятиями, как ООО «Соляное», СПК «Сибиряк», КХ «Тритикум», КХ «Белицкое», КХ «Конев», ИП «Гольман», СПК «Украинский» и многими другими.

Предприятие любого размера и статуса, став партнером компании «Омскдизель», может рассчитывать на лояльность и индивидуальный подход со стороны компании, постоянную поддержку профессионалов и круглогодичный качественный сервис. Компания дорожит своими клиентами и настроена на длительные партнерские отношения. А самой важной наградой для дивизиона и всей компании являются хорошие отзывы о технике и работе предприятия.

Планы и перспективы дивизиона

Потребность в современной и качественной технике на селе колоссальна, следовательно, и перспективы дивизиона, поставляющего такую технику, ясны. Аграрные предприятия региона нуждаются в перевооружении хозяйств, модернизации парка сельскохозяйственных машин, приобретении новой техники. Дивизион СХТ компании «Омскдизель» с оптимизмом смотрит вперед и готов способствовать развитию сельского хозяйства региона, поставляя лучшую технику для аграриев Омской области и предоставляя им качественный сервис.

Александр Васильевич Кобяков,
специалист сервисной службы СХТ

«В компании «Омскдизель» я работаю третий год. Отработав год, я получил вторую категорию. Моя работа очень интересна, так как техника в настоящее время постоянно развивается и усовершенствуется и мы вместе с ней. Каждое поступление новой техники – это новое наполнение, новые механизмы, и мы стараемся скорей разобратся в них.

В «Омскдизель» отличный коллектив. Это я ощутил с первых дней работы, здесь все готовы помочь друг другу, подсказать, поделиться знаниями.

Желаю компании еще большего роста, большего процветания, продолжать уверенное завоевание рынка. Мы рады работать в такой компании, испытываем гордость за «Омскдизель»!

Это наш регион — мы делаем все, чтобы он процветал!



Перспективы

Компания «Омскдизель» благодаря ответственному подходу к работе и стремлению постоянно развиваться многого добилась за 20 лет.

Достигая своих целей, компания «Омскдизель» помогает добиваться целей и своим клиентам. Поставляя современную высококлассную технику и оригинальные запасные части, а также организовывая сервис на высшем уровне, «Омскдизель» значительно упрощает работу предприятий Омского региона и помогает справляться со всеми поставленными задачами в срок. Впереди поиск новых решений и новых партнеров, продукция которых будет также полезна в нашем регионе и будет помогать в получении прибыли клиентам компании «Омскдизель».

Партнеры компании также не стоят на месте, идут в ногу со временем и развиваются. А это значит, что компания «Омскдизель» продолжит поставлять в регион самые новые и передовые технические решения России и зарубежья.

ПСК «Омскдизель» применяет самые совершенные методики, процессы и ресурсы в управлении компании. Сертифицированная система менеджмента качества позволяет

постоянно развивать свою деятельность, повышать конкурентоспособность организации, а также достигать долгосрочного успеха путем максимального удовлетворения запросов потребителя, сотрудников и общества.

Для достижения высоких результатов компания должна работать как слаженный механизм, где важны действия каждой детали. Сотрудники компании – настоящие профессионалы, постоянно повышающие свою квалификацию. Впереди новые этапы, новое обучение и дальнейшее развитие.

Александр Дмитриевич Зубрилко:

«Развитие предприятия происходит согласно его миссии, целям и стратегии, а также благодаря вкладу всего коллектива компании. Именно поэтому задача руководства обеспечить идеальные условия работы для персонала, чтобы специалисты с удовольствием шли на работу, ответственно выполняли свои обязанности и чувствовали радость встречи каждого дня. Если сотрудник работает с таким настроем, то у него все получается, а следовательно, он идет к достижению своих целей и целей компании.»



ООО «ПСК «Омскдизель»
Россия, г. Омск, ул Семиреченская, 102
Тел.: (3812) 63-33-38
e-mail: auto@omskdizel.ru
www.omskdizel.ru

Над книгой работали:
П. Шпеко, Ю. Петрова,
Е. Толстых, М. Гребенникова

Фото:
из фотоархива компании «Омскдизель»

«Омскдизель» - 20 лет качества, которому доверяют» (12+)

Омск, 2016 г.

Отпечатано в типографии «Золотой тираж» (ООО «Омскбланкиздат»)

г. Омск, ул. Орджоникидзе, 34, тел. (3812) 212-111

Заказ №275086, тираж 400 экз.

